



Hoofdstuk 4

Is een aanbesteding interessant voor uw doelgroepen en doelstellingen?



Bezint eer gij begint

Analyse:

- Wat is de vraag? Past deze vraag bij ons en bij onze doelgroepen?
- Past de gevraagde kwaliteit en het tarief?



Hoofdstuk 4: Samengevat

- Draagt de opdracht inderdaad bij aan de doelstellingen en de doelgroepen?
- Passen de voorwaarden en tarieven in de Bedrijfsvoering?

Let op: niet meedoen is ook een optie.